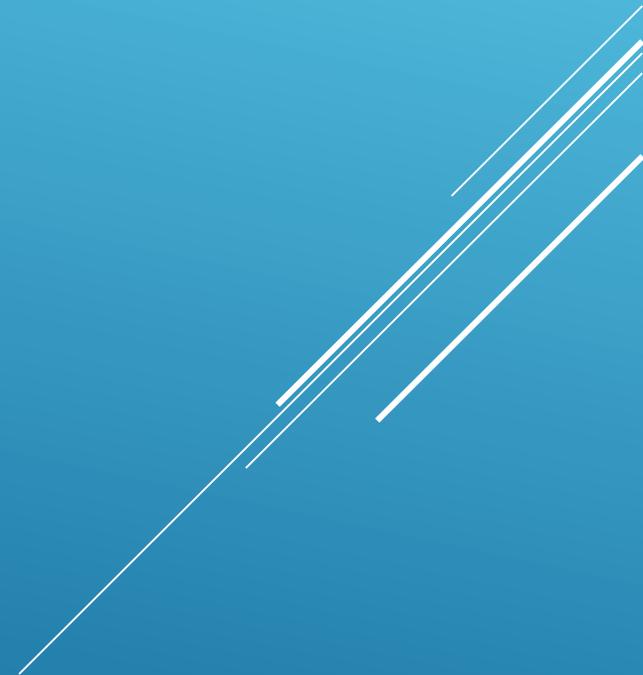


MADE YOUR EXPORT IN THE BEST WAY

Профессиональные услуги в сфере продаж
и развития бизнеса на рынке Польши и
Европы





Наша специализация ПРОДАЖИ

Организация отдела экспорта на аутсорсинге
Организация продаж под ключ (заказ-логистика-оплата)



Как давно мы ЭТИМ занимаемся

Свыше 2 лет в Польше
Средний опыт команды в продажах 15+ лет



Почему мы ЭТИМ занимаемся

Мы понимаем, как работать с покупателем
Мы знаем, что такое производство
Мы получаем фан от процесса

КТО МЫ ТАКИЕ



ТИМЛИД – координация действий команды и общение с клиентом. Основной стратег и визионер



ПРОДАЖНИКИ – минимум 2 человека. Сосредоточены только на продажах



АНАЛИТИК – анализ всех данных, исследование рынка и конкурентов



МАРКЕТОЛОГ – делает все чтобы предложение для клиента было интересным

МИНИМАЛЬНАЯ КОМАНДА ЗАНЯТАЯ
В КАЖДОМ ПРОЕКТЕ

01

Мы знаем, что такое продажи

02

Мы опытные – средний возраст команды 35 лет

03

В нашей команде есть коренные поляки

04

Мультиязычность – русский, украинский, польский, английский

05

Имеем положительный опыт выведения клиентов на европейский рынок

ПОЧЕМУ У НАС ВЫГОДНЕЕ



Проводим исследования рынков и определяем: сколько стоит товар, кто конкуренты и кто покупатели



Разрабатываем стратегию вывода товаров на рынок Польши и Евросоюза



Сопровождаем сделки, от момента заказа товара и до его оплаты



Организовываем оптимальную логистику



Участвуем в выставках

ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ

НАШИ КЛИЕНТЫ



SAMOTSVETY



Проведено маркетинговое исследование рынка Польши
(конкуренты/производители, ценовой уровень на рынке, условия работы)

Поиск и работа с клиентами – сформировано первоначальное ядро из
20 клиентов

Вышли на новые рынки: Словакия, Германия и Прибалтика

Результат: Продажи с начала 2019 года - 15 Тиров ежемесячно

Заложен рост на следующий год – проведены переговоры с крупными
сетями и подписаны контракты

2019 ГОД. КЕЙС ВЫВОД НА РЫНОК ПОЛЬШИ
ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ПАНЕЛЕЙ ОГРАЖДЕНИЯ
METFENCE.PL



Проведен анализ рынка
потенциальных
покупателей и их
заинтересованности



Пошаговое построение
дистрибьюции



Клиенты: полностью
покрыта территория
Польши сетью дилеров и
дистрибьюторов



Результат: за 6 месяцев
2019 года канал оптовых
продаж вырос с 0 до
85% в обороте
компании



Следующий шаг – выход
на рынки Прибалтики

2019 ГОД. КЕЙС СОЗДАНИЕ ОПТОВЫХ
ПРОДАЖ ДЛЯ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ
SAMOTSVETY.COM.PL



ВЫХОД В НОВЫЕ
СЕКМЕНТЫ ПРОДАЖ:
HORECA, B2B
КОМПАНИИ, ИВЕНТ-
КОМПАНИИ



ПРОВЕДЕНА
АКТУАЛИЗАЦИЯ БАЗЫ
ДААННЫХ КЛИЕНТОВ –
27000 ПОКУПАТЕЛЕЙ



ОРГАНИЗАЦИЯ
ДЕГУСТАЦИЙ



УВЕЛИЧЕНИЕ
ПРИСУТСТВИЯ В
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ
И СОЗДАНИЕ
РЕГУЛЯРНОЙ E-MAIL
РАССЫЛКИ С
АКЦИЯМИ ДЛЯ
КЛИЕНТОВ



УВЕЛИЧЕН СРЕДНИЙ
ЧЕК НА 27% ЗА 8
МЕСЯЦЕВ РАБОТЫ

2019 ГОД. КЕЙС – СОЗДАНИЕ ОТДЕЛА
ПРОДАЖ B2B И МАРКЕТИНГА НА
АУТСОРСИНГЕ СЕТИ ВИННЫХ МАГАЗИНОВ
DOBREWINA.PL

Наши КОНТАКТЫ

+48 22 390 6332

info@ewba.eu

ewba.eu